



Customer Success Team sucht Verstärkung: Sales Consultant B2B (m/w/d)

Wir sind international – digital – innovativ

Du bist zielorientiert – überzeugend – eigenverantwortlich

Bewirb dich bei uns!

tracekey solutions

In einer vernetzten Welt ist der Datenaustausch mit internationalen Partnern und Behörden essentiell. Als Partner der Life Science Industrie haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, insbesondere kleinen und mittelständischen Unternehmen weltweit bei der Digitalisierung zur Seite zu stehen.

Du bist genau richtig für unser Customer Success Team, wenn du

- **technologieaffin** bist
- durchdachte **Konzepte** erstellst und Spaß an **Recherche** hast
- unseren **Kunden** gerne unter die Arme greifst (per Mail und telefonisch)
- **Neukundenakquise** crossmedial und selbstständig angehst
- gerne mit anderen Teams wie **Marketing** und **Softwareentwicklung** zusammenarbeitest

Außerdem solltest du **Erfahrung** aus den Bereichen Dialog Marketing, Vertrieb oder Kundenberatung und verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift mitbringen.

Freu dich auf...

... ein agiles Team, ein sich ständig weiterentwickelndes Unternehmen, flexible Arbeitszeiten, jeden Tag frisches Obst und Gemüse, Getränkeflat und gemeinsame Aktionen wie Grillen, Frühstück, Sport uvm.

Jetzt bewerben!

Fragen? Interesse? Ruf uns an – oder schick uns deinen Lebenslauf per Email, LinkedIn oder Xing.

Kontakt

Email: claudia.schulz@tracekey.com

Tel.: +49 234 545003-49

Wir freuen uns auf dich!



tracekey solutions GmbH, Alte Bahnhofstr. 20, D - 44892 Bochum
Tel.: +49 234 545003-0, www.tracekey.com
Geschäftsführung: Gerald Wenzel, Dr. Stefan Hoffmann